



# Rosa Razzano

3478875150

rosa.razzano@hotmail.it

v.le Principe Di Napoli 32, 82100, Benevento, BN

## PROFILO PROFESSIONALE

Imprenditrice con buona conoscenza in ambito commerciale e forte motivazione a crescere professionalmente nel ruolo. Può contare su buone doti organizzative e di gestione del tempo. Sa inserirsi senza troppe difficoltà in nuovi contesti lavorativi grazie a spirito di squadra e ottime capacità di ascolto e comunicazione.

## CAPACITÀ E COMPETENZE

- Conoscenza approfondita della normativa in materia di salute e sicurezza sul lavoro
- Esperienza in business development
- Elementi di controllo di gestione
- Precisione e attenzione ai dettagli
- Ottima resistenza allo stress
- Orientamento al cliente
- Inventario e gestione delle scorte di magazzino
- Leadership
- Flessibilità e capacità di adattamento
- Tecniche di vendita

## ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

12/2006 - ad oggi

**Morgana Music s.r.l.s.** | Benevento, BN

Imprenditrice commerciale

- Pianificazione degli interventi di manutenzione e delle modifiche dei flussi di produzione.
- Valutazione dei livelli di produzione e monitoraggio degli standard di qualità.
- Gestione del personale, programmazione di turni, ferie e permessi e coordinamento delle attività.
- Ricerca e selezione dei fornitori e gestione degli ordini di approvvigionamento.
- Monitoraggio del rispetto dei protocolli di salute e sicurezza sul lavoro.
- Conduzione di operazioni di riorganizzazione degli ordini di lavoro, assicurando il rispetto dei vincoli contrattuali.
- Analisi dei dati di mercato e identificazione di nuove opportunità produttive.
- Ottima gestione del carico di lavoro e delle relazioni professionali, rispondendo con calma ed equilibrio anche alle situazioni lavorative più impegnative.
- Gestione efficiente e proattiva dei tempi di lavoro, riducendo il numero degli imprevisti e delle attività inefficaci grazie a un'accurata programmazione delle mansioni da svolgere.

01/2000 - 09/2003

**Prospettiva Edizioni** | Firenze, FI

Responsabile vendite

- Attuazione di politiche commerciali e business development nelle diverse aree geografiche garantendo il raggiungimento degli obiettivi di vendita definiti.
- Proposizione e sviluppo di strategie commerciali per ampliare il mercato di riferimento identificando nuovi key client e opportunità di business.
- Raggiungimento dei volumi di vendita definiti formulando proposte commerciali nel rispetto dei vincoli stabiliti in sede di pianificazione.
- Gestione della documentazione delle merci in transito in Italia e verso paesi stranieri.
- Organizzazione delle spedizioni in base alle priorità, alla disponibilità e alla capacità produttiva.
- Individuazione degli ordini inevasi o parzialmente evasi e comunicazione al cliente dei relativi tempi di consegna.
- Gestione delle procedure di entrata e uscita delle merci.

## ISTRUZIONE E FORMAZIONE

**Liceo Classico Statale "Pietro Giannone"** | Benevento

**Maturità classica**

## LINGUE

**Italiano:** Madrelingua

**Inglese:** B1

Intermedio

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali

*Rosa Razzano*